



基本製品はここまで進化した①

使いやすいソフトの登場で

サーバー利用企業が拡大

「サーバーは難しい」から「使いこなして結果を出そう」へ——マイクロソフトのサーバーソフト「Windows Small Business Server Small Business Server 2003」(以下Windows SBS2003)は、サーバー活用事情を大きく変え始めている。

パソコンを会社で使う場合と家庭など個人で使う場合の大きな違いは、

作成した文書や画像データ、さらにプリンターなどの周辺機器を複数パソコンで共有するかどうかにある。企業のIT化は「共有」がキーワードであり、それを実現する装置がサーバーである。サーバーを置いて各パソコンをつなぎ自由に情報をやり取りできるようにすることで、業務効率は飛躍的に向上する。



Windows Small Business Server 2003

社内で共有したい情報を一元管理したり、プリンターなどの周辺機器を共有するための「中心となるコンピューター」がサーバーだ。サーバー運用を無理なくカンタンに行うために開発されたソフトがWindows SBS 2003である。

**わかりやすく使いやすい
中小規模事業所向け
サーバーソフト**

しかし、メリットはわかっていても情シシステムに詳しい人材がいないう会社ではサーバーを導入しにくい面もあった。なぜなら従来のサーバーソフトには設定の難しさや価格などの

「壁」があったからだ。そこにITに風穴を開けたのが、Windows SBS 2003なのである。マイクロソフトでは、2001年10月から「全国IT推進計画」を展開し、全国各地で中小規模企業のIT化を支援してきた。企業と正面から向き合う中で培われたノウハウが、Windows SBS 2003にも活かされている。

2004年2月に本製品が登場したこと、これまでサーバー活用二の足を踏んでいた企業も関心を

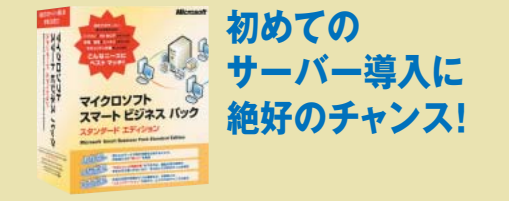
3つの効果で経営をサポートする スマートビジネスキャンペーン

http://hirogaruT.com



効果	わかる!	つながる!	ひろがる!
	販売管理ソフトのデータから売上分析がすぐわかるように	社員が何をして、現場では何が起こっているか、相互理解が可能な、現場の見える経営へ	他社とのつながりを強化して、ビジネスの機会を増加させる
そのためのツールは?	データ分析ソフト 住中先生のビジネスウイザード(OBC、PCA、応研、大塚商会の販売管理ソフトに対応)	社内情報共有が進むグループウェアソフト GroupBoard Exchange Server	社外とつながって連携を広げる FAX送信、名刺情報交換支援ソフト FAX Server InterConnect

スマートビジネスキャンペーンは



- スマートビジネスパック
スタンダードエディション**
- ・Windows SBS 2003
 - ・GroupBoard
 - ・InterConnect 2004
 - ・住中先生のビジネスウイザード
- 全部合わせて **137,500円** (税込)
- クライアントライセンス (CAL)**
- 通常料金の半額! **44,300円** (税込)



「壁」があつたからだ。そこにITに風穴を開けたのが、Windows SBS 2003なのである。マイクロソフトでは、2001年10月から「全国IT推進計画」を展開し、全国各地で中小規模企業のIT化を支援してきた。企業と正面から向き合う中で培われたノウハウが、Windows SBS 2003にも活かされている。



お問い合わせ先
マイクロソフト株式会社
電話:東京(03)5454-2300 大阪(06)6347-9300
(弊社指定休業日、年末年始、土・日・祝日を除く)
URL: <http://hirogaruT.com>

このような企業は今後ますます

もう一つはお得な「スマートビジネスパック」が発売される点。本パッケージは、「わかる! つながる! ひろがる!」で商売繁盛」をキャッチフレーズに、Windows SBS 2003と便利なアプリケーションをセットし、スマ

らに身近なものになった。この機会を逃すことなく、一気にスマート経営を目指したい。

ち始めた。マイクロソフトがユーザー調査した結果では、SBS 2003搭載サーバー新規購入者の約3割が「1台目のサーバー」つまりサーバー初心者だったそうだ。1年前には「サーバー」はちよつと敷居が高い...と言っていた企業もこれなら使える、と導入に動き出したのだ。

増えていくものと予想される。今ならチャンス
スマートビジネスキャンペーン
こうした動きをより一層サポートするため、マイクロソフトでは、「スマートビジネスキャンペーン」を開始した (<http://hirogaruT.com>)。本キャンペーンのメリットは大きく二つに分けられる。一つ目は、追加ライセンス購入が50%引きになることだ。Windows SBS 2003ではサーバーに接続する側(クライアント)が6以上になると数量に応じたクライアントライセンス(CAL)が必要になる。本キャンペーンでは追加CALが通常価格の半額で提供されるので、導入費用を大幅に抑えることができるのだ。

中小規模事業所でもよく利用されている販売管理ソフトと組み合わせて売上データの分析が行える「住中先生のビジネスウイザード」、情報共有を推進するグループウェアソフト「GroupBoard」など、業務に具体的に役立つものばかりだ。また、名刺情報交換を支援するソフトなど、企業間のコミュニケーションを高めるツールもある。抜群の使いやすさに加え価格面でも満足度の高いキャンペーンが始まったことで、Windows SBS 2003によるサーバー活用はさ

