UCOM光 UCOM

ギガをオフィスのスタンダードに 帯域保証やSLAで安定かつ高品質を提供

UCOMは『「繋がっている実感 |を提供し続ける。」という新コーポレートスローガンの下、光ファイバーサービスブラン ドを「UCOM光 | に統合し、新生UCOMとして新戦略に取り組み始めた。法人市場へは「SLA | 「最低帯域保証 | を追 加した新ギガビットサービスを相次いで投入。企業ユーザーの安定かつ高品質のギガサービス標準化を推進する

UCOMは2011年7月1日、今後の企 業ブランドイメージと企業価値の向上を 目指し、コーポレートロゴとスローガン を一新した。9月1日には根幹事業であ る光ファイバー固定通信事業における 統合ブランド「UCOM光」をリリースし た。個人向けサービスと法人向けサー ビスのブランド統合を図るなど、大きく 変わろうとしている。

新たなコーポレートスローガンは 『「繋がっている実感」を提供し続け る。」。

法人営業部門を預かるエンタープラ イズ営業部の伴部長は「私たち UCOMは、これまでより強く"繋がって いる実感"を確かなものにしていくた めの「手段」と「機会」と「サービス」を 提供していくことが社会への貢献であ り役割であるという観点に立ち、事業 を展開していくこととした |と説明する。

ブランド名の変更については、 「2000年の創業以来、提供し続けてき た光ファイバー固定通信事業のさらな る価値向上を目指し、法人向け・個人 向けサービスの統一ブランドとなる 『UCOM光』を立ち上げた。お客様の 多様な用途に目を向けた"高品質"な サービスを"リーズナブルな価格"で提 案することへの一貫性をお約束し、そ のさまざまな活かし方を提案します | という。

SLA付きサービスで 「品質のUCOM」をアピール

新たなサービス開発の取り組み の第1弾として6月13日から販売を開



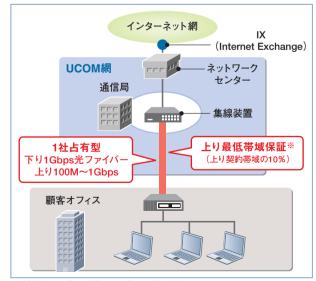
エンタープライズ営業部 部長 伴 歩氏

始したのが、SLA (Service Level Agreement:サービス品質保証制度) 付き1Gbps占有型インターネット接続 サービス「スタンダードギガビットアク セス」だ。

狙いは2つ。①ギガビットサービスを スタンダードにしていくこと、② 「品質 のUCOM「を認知してもらうことだ。

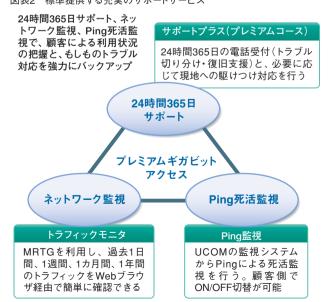
①については従来、中小企業にとっ ての光インターネット接続サービスは 100Mbpsがスタンダードだった。しか

図表1 「プレミアムギガビットアクセス | の利用イメージ



※通信局より上位は運用による帯域確保を実施

図表2 標準提供する充実のサポートサービス



図表3 「プレミアムギガビットアクセス | 選べる提供ラインアップ

接続方式		L2接続/L3接続					
固定IP数コース		IP1、IP8、IP16、IP32、IP64、IP128、IP256					
提供帯域	或 下り(標準) 1Gbps (1000Mbps)						
	上り契約帯域	100Mbps	200Mbps	300Mbps	500Mbps	700Mbps	1000Mbps
	上り最低帯域保証	10Mbps	20Mbps	30Mbps	50Mbps	70Mbps	100Mbps
価格		5万8000円~ (6万900円)	8万6000円~ (9万300円)	11万5000円~ (12万750円)	17万2000円~ (18万600円)	22万9000円~ (24万450円)	31万5000円 (33万750円)
		利用用途に応じてメニューを選択					

し、今後は「クラウドやモバイルサービ スのオフロード対策など、いろいろな イノベーションが起こってくるなかで、 ギガビットサービスが求められるように なってくる。我々はそれをいち早く提 供することで、ギガビットサービスがオ フィスのスタンダードになるよう、訴求 していきたい |と伴部長は話す。

②についてはこれまで、独自の光フ ァイバー網を構築し、ユーザー1社に 光ファイバー1本というUCOM独特の 「占有型 | でサービスを提供することで 「ベストエフォートでありながら高品 質・低価格 |を謳い文句に展開してき た。今回、SLA付きのサービスを投入 し、安定感や高品質もユーザーに実 感してもらえるようにした。

もちろん、コストパフォーマンスという 従来からのセールスポイントも堅持して おり、月額基本料2万7300円~という価 格に設定している。

なお、SLAについては、網内遅延 時間と回線の可用性の両者を保証し ているため、快適な通信環境を利用 できる。

網内遅延時間では、UCOM側の設 備区間でIPパケット往復転送時間の 全拠点の月間平均値(全国平均値)が 2カ月連続で25ミリ秒未満であること を、可用性では、網内設備と網からユ ーザーの建物のメディアコンバータま での範囲で利用不能状態が1カ月間の 累積で3時間未満であることをそれぞ れ保証している。

プレミアムで新たなユーザーと 新たな販売パートナーに訴求

新たなサービス開発の取り組みの第 2弾は、12月1日に開始した「プレミアム ギガビットアクセス だ。

最大の特徴は、「最低帯域保証が付 いていること という。下り通信は最 大1Gbpsの占有型サービスで、上り通 信は100Mbpsから1000M (1G) bpsま で6つの帯域を用意しており、ネットワ ーク環境に応じてL2接続/L3接続を 選択できる。

最低帯域保証は、上り通信に付くも ので、契約帯域の10%を保証している。 このため、基幹系や音声系などの安定 した帯域を必要とする大切なデータを 流すことができる。

メニューは上り通信の6段階の帯域 だけでなく、利用可能な固定IPアドレ ス数によっても1~253個の7段階に分 かれている。月額基本料は、上り契約 带域100Mbps(最低带域保証 10Mbps)、固定IP1個の場合で6万900 円と利用環境に合わせてスモールスタ ートが可能な価格に設定している。

サービス名の通り、スタンダードギガ ビットアクセスをさらに「プレミアム」にし ている点も特徴だ。SLAはもちろん、 従来サービスではオプションだった、24 時間365日の電話受付と現地対応を行 う「サポートプラス(プレミアムコース)」、 Pingによる死活監視を行う「Ping監 視」、ネットワークを監視する「トラフィッ クモニタ |を標準提供している。

伴部長は、「最低帯域保証があるこ とで、従来とは違うユーザー層にアプ ローチできる」と期待する。これまで UCOMの顧客企業は、サービスの導 入目的がインターネット接続という理由 が多かったが、「プレミアムギガビットア クセスにより、BtoBtoBやBtoBtoCと いう形でサービスを提供しているサー ビス事業者や、データセンターに重要 データを預けているユーザーの足回 り回線としても最適であり利用目的が 大きく変わることになる」と語る。

UCOMはパートナー営業にも力を 入れているが、「プレミアムギガビットア クセスだけを扱いたいという販売パー トナーが出てくることも想定している」 という。例えば、大企業を顧客に持ち、 自社開発のソリューションを提供して いるSIer/NIerが、そのアクセス回線 として採用するケースも考えられる。

「幅広いニーズに対応できる本サー ビスはさまざまなところでご活用いただ けると思う。どのようなお客様に出会え るか楽しみにしている」と伴部長は語 っている。

お問い合わせ先



株式会社UCOM

TEL: 0120-955-810

「受付時間9:00~20:00(土日祝は除く)] URL: http://business.fttx.co.jp/