Part 2

市場分析/ネットワーク

FTTHの100万回線突破も IP-VPNはADSL対応で加速

2002年のネットワークサービス市 場は「ブロードバンド化」というキー ワードに総括される。安価かつ高速 な新サービスが、コンシューマー向 け、企業向けともに爆発的な勢いで 広がり、通信市場の構造を根本から 覆し始めている。

まず、コンシューマー市場では、前 年度から加速し始めたADSLサービ スが一挙にステップアップし、「ブロ ードバンド = ADSL という図式をユ ーザーに植え付けた。

また、企業向けサービスでもIP-VPNが本格的な普及期に入る一方 で、広域イーサネットサービスが急速 に市場に浸透、従来の専用線、フレ ームリレー、セルリレー等のサービス からのリプレースが進み、市場は「新 旧交代」の様相を呈している。

こうした市場の動向に対応し、キ ャリア各社も事業の主軸をブロード

バンドサービスに定め、メニューの拡 充と販売体制の強化を積極的に進 めている。

ここでは、コンシューマー向けサー ビスとして ADSL、FTTH、企業向け サービスとしてIP-VPN、広域イーサ ネットサービスを中心に取り上げ、各 サービスの需要がどのように変化す るのかを見ていく。

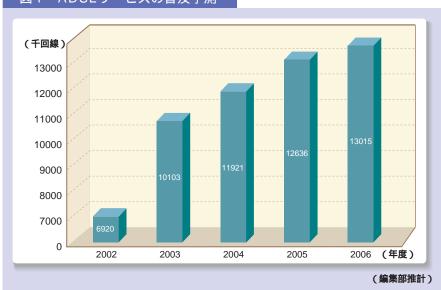
ADSL は3 倍の成長を実現

ADSLサービスは、2001年度実績 の200万回線から大きな飛躍を見せ、 2002年度末で692万回線に到達しそ うな勢いを見せている。

同サービスが2002年に急激な伸 びを実現できたのは「サービスメニ ューの拡充」に加え、「サービス提供 各社の拡販戦略の強化」があげられ

ADSLサービス





まず、サービスメニューの拡充から。 ここでは、 高速化、 付加サービ スメニューの登場 の2点がキー ワードとなる。

高速化で先鞭をつけたのが、2002 年8月から「Yahoo! BB12M」サービ スを開始した Yahoo! BB。これに続 き、アッカ・ネットワークス、イー・ア クセス、平成電電、NTT東西等、サ ービス提供各社が12Mbpsメニュー を相次いで投入した。同時に料金 値下げも各社が実施したことで、ユ ーザーからの引き合いが一気に加 速した。

一方、付加サービスメニューとして、 2002年の最大のトピックスとなったの が、ADSL回線を利用した「IP電話 サービス」の登場だ。ここでも Yahoo! BBが2002年4月から「BBフ ォン」の商用サービスを開始。当初 は別料金が発生するオプションサー ビスとしていたが、同社のADSLサ ービスの基本メニューに組み込んだ ことで加入を促進した。実際に Yahoo!BBの回線数は昨年7月の77 万9000から12月末時点で169万1000 と、倍以上の伸びを見せており、BB フォンの利用者数も31万9000から 129万4000と4倍以上を実現してい る。こうした動きに追随し、各社も自 計サービスに IP 電話メニューを投入 しサービス強化を進めている。

販売攻勢が実績を左右

サービスメニューの拡充に加え、

販促攻勢が市場を活性化したことは 間違いない。

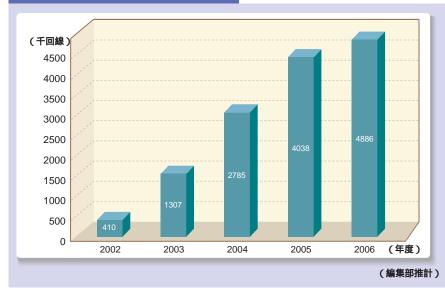
「各社の営業体制の強化がそのま ま加入者の伸びに反映された』野 村総合研究所・コンサルティング部門 情報・通信コンサルティング部の寺田 知太副主任コンサルタント といわれ るように、各社はテレビCM や新聞広 告等マス媒体による販促策から、エ ンドユーザーへの直接アタックを開 始、熾烈なユーザー獲得合戦が展開 された。Yahoo!BBが主要な駅や 街頭でADSLモデムを配布し加入を 促す「パラソル隊」によるキャンペーン 活動がその典型だ。

また、NTT東日本・営業推進部光 IP販売推進室光IP商品担当の滝澤 正浩担当課長が「従来、インバウンド 系の申し込みを中心としていたが、 昨年秋から量販店との積極的な提 携を進め、ユーザーが直接目に触れ ることができる申し込みコーナーの 設置、拡充を行ってきた」と語るよう に、提供各社では営業戦略面での強 化を進めている。

こうした"露出策"が功を奏し、初 心者層を中心にADSLサービスへの 加入が促進されている。

ADSLサービスは2003年も伸びを 継続しそうだ。「成長を抑止する要因 は現段階で見えていない。月間30万 平均の伸びは2003年度も続くだろう」 (NTT東日本・サービス開発部フレッ ツサービス推進室の日森敏泰担当課 長 という見方のように、2002年の成

図2 FTTHサービスの普及予測



長気運を引き続き継承し、年度末に は1300万加入までに達すると予想さ れる。

ここでも引き続き高速化と付加価 値化が競争の焦点となりそうだ。

前者については、春以降、16M/ 24Mbpsの高速メニューの登場が予 想されている。

また付加価値化については、 Yahoo!BBに追随し、アッカ・ネット ワークス、イー・アクセス、NTT東西 各社がIP電話サービス対応のモデ ム端末機器をユーザーに配布し自 社サービスにIP電話サービスを取り 込んでいく構えだ。さらに、「050」の IP電話専用番号を付した新メニュー の登場も引き金となり、IP電話サー ビスは" キラーアプリケーション "と してADSL市場を牽引していくと思 われる。

サービス面の拡充が進む中で、事

業者間の営業攻勢もより激しさを増 しそうだ。野村総合研究所の寺田副 主任コンサルタントは、「サービスがい ったん市場に浸透した後には、他社 サービスからの顧客奪取や、逆に自 社サービスのリプレース防止等、これ まで以上に熾烈な"シェア争奪戦"が 展開される」と語る。

FTTH**は**2003**年に萌芽**

FTTHサービス

一方、2002年度のFTTHサービ スは約41万回線で着地する見込み だ。コンシューマー市場ではADSL とともにブロードバンドの代表的サ ービスとして期待されたFTTHサー ビスだが、サービス提供各社が相次 いで2002年度の加入目標を下方修 正する等、事業者が期待するほどの 成長を見せることはできなかった。

その主な理由として、 提供エリ

2003年度 特集 1 通信市場予測